



## 無料経営相談のご提案

### こんなお悩みはありませんか？

- 売上                    伸び悩んでいる。何とかしたいが、方策が思い浮かばない。
- 利益                    思うように利益が出ない。利益を出すためには何から手をつければいいのか分からない。
- 資金繰り                資金繰りが厳しい。銀行から融資を受けたい。
- マネジメント           経営相談できる相手がいない。何を管理していけばいいのか分からない。
- 人材                    人材が育たない。良い人材が採用できない。
- 設備投資                設備を購入するか迷っている。
- 補助金・助成金        補助金・助成金を受けたい。
- 成長戦略                先行きが不透明である。次の一手がわからない。
- 事業計画                事業計画を作ったことがない。作ったが絵に描いた餅になっている。
- 事業承継                後継者が育っていない。継ぎたい魅力のある会社になりたい。

以上のようなお悩みをかかえている社長・経営者の方へ無料経営相談のご案内です。

# 無料経営相談の流れ

## 【1】社長の悩みをお伺いします。

社長の悩みをお伺いして、問題を整理します。

併せて外部環境（市場の動向、競合他社）と内部環境（自社の強み、組織の状況など）を検討します。

## 【2】財務分析を行います。

社長の悩みと決算書の関係を明らかにして財務面から改善ポイントを探ります。

## 【3】経営課題を明らかにします。

経営課題を明らかにして、優先順位をつけ、課題解決の方向性を示します。

どんなことをすれば課題が解決されるのかを明らかにします。

## 【4】社長と一緒に考えます。

課題解決のために社長と一緒に考え抜きます。PDCAサイクルを一緒に回します。

成果が出るまで社長に寄り添います。

社長のヒアリングをもとに、財務分析、課題の抽出、課題の優先順位、課題解決のためにすべきことをまとめた診断書(無料)を提出します。御社のために、一から書き上げます。  
この診断書を読んで課題解決に弊社のサポートが必要だと判断されたらご契約ください。